

- الفرق بين الرياضيات الاقتصادية والاقتصاد الرياضي
- اسباب استخدام الاقتصاد الرياضي
- محاذير استخدام الاسلوب الرياضي
- الاقتصاد الرياضي والاقتصاد القياسي
- النماذج الاقتصادية
- العلاقات في الانموذج الاقتصادي
- خطوات بناء الانموذج الاقتصادي
- أنواع الدوال

الفصل الاول الرياضيات وعلاقته بالاقتصاد

يتباهى علم الاقتصاد أو ربما يندب حظه لوجود علاقة واسعة وحميمة، ليست مثمرة دوماً، بينه وبين علم الرياضيات ، فالباحثون في علم الاقتصاد يستخدمون على نحو روتيني الرياضيات بدءاً من عبارات جبرية بسيطة إلى مفاهيم معقدة في الطوبولوجيا التفاضلية بغية التعبير عن نظرياتهم ، ويشهد على ذلك كراسة كتبها في القرن الثامن عشر بإيطاليا (بيكاريا) استند فيها الى علم الجبر كي يبين اخطار تهريب البضائع وفوائده، غير أن السنوات الاخيرة شهدت اقبالا واضحا من الاقتصاديين على نشر بحوثهم ذات التوجه الرياضي المتقدم تخطى الى حد بعيد البحوث في النظرية الاقتصادية الاساسية ، الامر الذي يؤكد وجود شغف كبير في الرياضيات وان الوقت حان لترسيخ مجموعة من المبادئ الاقتصادية الرصينة.

شهد الاهتمام بالاقتصاد الرياضي حماسا متزايدا ولاسيما بعد الحرب العالمية الثانية ، فقد وجد علماء الاجتماع ومنهم علماء الاقتصاد ان الرياضيات تمدهم بفائدتين مهمتين، أولهما ان الرياضيات يزودهم بنظام دقيق يساعدهم على صياغة نظرياتهم بشكل دقيق ، وثانيهما انه أداة لاستخراج مفاهيم عميقة من أكوام هائلة من البيانات الخام.

إن استخدام الرياضيات في المساعدة على طرح الاسئلة الصحيحة مهد الطريق لبناء نماذج تنطوي على براعة رياضية بالغة التعقيد، وفي الوقت نفسه توفر اعترافا بالمبادئ الاقتصادية الاساسية إلا ان هذا الحماس الزائد للرياضيات في معالجة المشاكل الاقتصادية قابله تدمير حتى من الاقتصاديين انفسهم ، اذ يقول العالم (ليوننتيف) الحائز على جائزة نوبل عام 1972 في هذا الشأن ((إن الحماسة المطلقة تجاه الصياغة الرياضية عملت في الأغلب على إخفاء المحتوى الجوهرى للموضوع خلف جبهة هائلة من الإشارات الجبرية))، كما اشار هذا العالم الى ان الرياضيات قد خرجت من مهمتها في مساعدة الاقتصاد الى اثبات النظريات الرياضية فحسب ويتجلى هذا بقوله ((الرياضيات تنصدى لمشكلات خاصة لأنها مدفوعة نحو إثبات النظريات المهمة رياضيا أكثر من أهميتها الاقتصادية)).

واليوم لا يمكن أن يدعي أي فرد أنه عالم اقتصاد أو عالم نفساني أو عالم اجتماع إذا ما كان جاهلا بعلم الإحصاء أو بحساب الاحتمالات، فقط لأنهما أصبحا من أهم الأدوات التي بفضلهما يمكن للمختص أن يعالج مختلف المعلومات ومن ثم فهم مدلولات نتائج تجاربه و أبحاثه، و في هذا المجال نصح كورنو Cournot في سنة 1838 باستعمال حساب الاحتمالات في ميدان الاقتصاد، وهذا العالم الذي هو من جهة أخرى صاحب الأعمال التي تطورت أكثر بفضل تديمها ببحوث أخرى لعالم الاقتصاد الشهير Walras و بأعمال متنوعة للعالم Pareto . وفي السنوات الأخيرة بيّن علم القياس الاقتصادي أو مايسمى الاقتصاد القياسي (Econometrics) أن ما تسمى بنظرية الالعاب (Game theory) قد تحولت إلى

نظرية رياضية يمكن استعمالها في دراسة السلوكيات الاقتصادية، وبذلك و بعد تأخر كبير، فرض علم الاحتمالات نفسه في برامج معاهد الاقتصاد السياسي. أما أعمال (كونودكرات) عن سبر آراء الناخبين و التي أهملت لمدة تقارب القرن و النصف، فقد أكدت للجميع اليوم حتمية التوجه لعلمي الإحصاء و الاحتمالات لمعرفة الاتجاه العام للناخبين إثر سبر لأراء عينة منهم تُختار بشكل علمي و دقيق، إذ يمكن التكهّن وفي إطار محدود ومدروس بمختلف النسب التي سيتحصل عليها لحظات قليلة بعد الانتهاء من الاقتراع، و فيما يتعلق بالسياسة و بطرائق التسيير و بحسن اتخاذ القرارات فيها، فإن علم الاحتمالات قد فرضت قواعدها على أصحاب القرار في مختلف الديمقراطيات الغربية و لاسيما إذا ما كان التحضير للقرار مرتبطا بشكل طردي مع عامل الزمن، و عندئذ يكون النجاح متعلقا بحسن تصور التغييرات المستقبلية للوضعيات الحاضرة، فالاقتصادي و السياسي و الاستراتيجي في مختلف الميادين يجد نفسه مضطرا للاختيار بين عدة سبل للتحرك و هذا أمام أكثر من موضوعة تكون عموما متغيرة و بشكل مستمر مع الزمن مما يجعله غير متيقن بالقدر الكافي من مقدار تغير الموضوعات حيث تبدأ نتائج قراراته بالظهور، و لهذا يتفق العلماء المعاصرون على أن كل نجاح لأية طريقة أو أسلوب لا بد أن يُركّز فيه على التثمين الحقيقي و الفعال للرياضيات و لعلم الاحتمالات خصوصا.

و خلاصة القول أن حل مسألة قرار يكمن في المخاطرة باختيار حل من الحلول المتاحة كما يفعل لاعب الشطرنج الذي يعلم ضمنا أن كل قرار يتخذه لا بد أن يغيّر مصير المقابلة و هو المصير الذي يتوقف بدوره على قرارات الخصم التي تبقى في أغلب الأحيان مفترضة. و في هذا المجال طور العلماء منذ عهد قريب جدا أدوات رياضية مهمة للتحكم في الأحداث نذكر منها بحوث العمليات (Operation research) الذي ارتبط أساسا بالحرب العالمية الثانية و الذي من خلاله تمّ اخضاع العوامل الأساسية التي تدخل في مسائل التنظيم العسكري و الاقتصادي و الصناعي للرياضيات، و يوظف البحث العمليتي علم الاحتمالات فضلا عن عدة مفاهيم رياضية حديثة كنظرية البيانات إذ تمثل المدن أو المصانع أو مراحل الإنتاج بالنقط كما تمثل العلاقات بينها بقطع المسقطيمات أو بالأسهم. و تعد الطريقة المسماة بعملية التقويم واستعراض المهام Process Evaluation and Review Tasks و اختصارا - P.E.R.T - من أهم الطرائق التنظيمية في برمجة مختلف الوظائف التي يحتاجها كل مشروع ذي أهمية حيث تتم عملية مراقبة الإنجاز منهجيا، فمثلا بطريقة P.E.R.T يمكن للمختصين أن يتابعوا و أن يسيروا المخزون إذ يهتم في هذا الميدان بالطلب على السلعة و التموين بها و إعادة التموين و كذلك ثمن تخزينها و مدة تسويقها و فقدانها في السوق، فضلا عن الدقة الأكيدة في مراقبة مختلف الأجهزة من حيث فقدان القيمة و التآكل و التجديد و من ثم تحديد قيمة الاستثمارات الملائمة و يتم كل هذا بطرائق رياضية تفرضها باستمرار الظاهرة الاقتصادية.

الفرق بين الرياضيات الاقتصادية والاقتصاد الرياضي

على الرغم من ان الارتباط بين المفهومين هو ارتباط وثيق غير ان كلا منهما يتميز عن الآخر في مجموعة من المفاهيم و الاهداف وطريقة تناول، إذ تتناول الرياضيات الاقتصادية (والتي ينبغي ان تعطى في المراحل الأولية لطلبة الاقتصاد) مختلف الطرائق الرياضية التي تساعد الطالب في فهم السلوك الاقتصادي للمتغيرات الاقتصادية من دون الدخول في تعقيدات الطرائق الرياضية وتشابكاتها إذ ان المرحلة الاولى تتطلب مستوى معيناً من التحليل الاقتصادي يتناسب ومستوى مادة الاقتصاد التي تعطى في هذه المرحلة ، فضلا عن ان التوسع في الطرائق الرياضية بما يخدم الاقتصاد قد يخرج المادة من اهدافها عليه تبقى الرياضيات أساسا يعتمد عليه في وضع الطالب على الطريق الصحيح في تفسير السلوك الاقتصادي للظواهر الاقتصادية أيا كانت.

أما فيما يتعلق بالاقتصاد الرياضي فهو الطريقة التي يقوم الاقتصاد بها ببناء أنموذج اقتصادي نظري مبدئي بالفروض ثم العلاقات الرياضية ثم المعالجة الرياضية التي توصلنا الى النتائج النظرية المتوخاة، ومن الطبيعي ان تكون النتائج النظرية التي نحصل عليها من المعالجة الرياضية معتمدة على مدى واقعية الفروض التي تركز عليها العلاقات الرئيسة للأنموذج. وتجدر الإشارة الى ان الفرق الجوهرى بين الرياضيات الاقتصادية والاقتصاد الرياضي يكمن في ان الثاني يتناول دراسة ظواهر اقتصادية معقدة ونماذج متقدمة يصعب على المبتدئين في الاقتصاد تناولها، لذا ينبغي للمتصددين للنماذج المعقدة ان يتسلحوا بمقدار وافى من المعرفة الرياضية فضلا عن المعرفة الاقتصادية والتي سوف يتعرف عليها الطالب في المراحل المتقدمة من الدراسة ونعني بها المراحل الثالثة والرابعة.

اسباب استخدام الاقتصاد الرياضي

إن استخدام الاسلوب الرياضي في التحليل الاقتصادي له ما يبرره فهو يتمتع بمزايا مهمة تجعله مهيباً لمعالجة المشاكل الاقتصادية المعقدة ووضعها بصيغ رياضية تسهل الحل ، ومن اهم هذه المزايا :-

1. له امكانية كبيرة في تحليل النتائج المتحصل عليها بسبب تحديده للفروض التي يتم اعتمادها في بناء الأنموذج.
2. يساعدنا في التعامل مع عدد كبير من المتغيرات الاقتصادية التي تتضمنها بعض الظواهر الاقتصادية ، وبذلك يكون متوقفا على الطرائق الاخرى كالبينانية والوصفية في التحليل التي تقتصر في تحليلها احيانا على متغيرين او ثلاثة و احيانا على متغير واحد فقط، وهو بهذه الميزة سوف يقلل الجهد والوقت اللازمين لحل المشكلات الاقتصادية فضلا عن الدقة في التحليل.
3. الدقة والوضوح والايجاز في التعبير عن النظريات الاقتصادية وعرض العلاقات بين المتغيرات الاقتصادية.
4. تجنب الافتراضات الضمنية التي يصعب اكتشافها وجعلها اكثر صراحة والمساهمة في تطبيق علم الاقتصاد القياسي الذي يتطلب تطبيقه صياغة النظريات والعلاقات الاقتصادية باسلوب رياضي.
5. التقدم المذهل في الحاسبات الالكترونية الذي يسهل عملية المعالجة والتحليل بصرف النظر عن عدد المتغيرات او تعدد العلاقات وغيرها.
6. تعدد وتنوع وتوافر برامج الحاسوب الرياضية منها والاحصائية.

محاذير استخدام الاسلوب الرياضي

على الرغم من المزايا التي يتمتع بها الاسلوب الرياضي في التحليل ، إلا ان استخدامه يشوبه نوع من الحذر ، فقد اشترط الاقتصاديون الرياضيون توافر شرطين اساسيين لاستخدام الرياضيات في الاقتصاد هما:-

1. قابلية الظواهر الاقتصادية للقياس الامر الذي يمكن معه التعبير عن تلك الظواهر بارقام أو برموز رياضية.
 2. قابلية العلاقات بين الظواهر الاقتصادية الكمية للصياغة الرياضية بشكل يمكن معه استخدام المعادلات والعلاقات الرياضية المختلفة.
- واختلفت الآراء بين دعاة استخدام الرياضيات في الاقتصاد ومن خالفوها وذلك لاسباب عدة ، فقد اكد المخالفون ان استخدام الرياضيات قد اسهم في تقدم العلوم الطبيعية في حين ان الاقتصاد علم

انساني وان تضمن عوامل كمية فانه يتضمن عوامل اخرى يصعب قياسها او تقديرها كميما كما اعترضوا على استخدام لغة الرموز المستخدمة في النماذج الرياضية و اشاروا الى ان لغة الرموز فقيرة لانها دقيقة جدا ، في حين ان اللغة الوصفية الادبية وان كانت غامضة وغير صريحة احيانا لكنها واسعة وغنية جدا، ومن الممكن ايجاز الانتقادات الموجهة للاقتصاد الرياضي بشكل خاص وللاستخدام الرياضي في التحليل الاقتصادي على النحو الاتي:-

1. وجود فجوة بين الاقتصاديين الرياضيين وقدماء الاقتصاديين الوصفيين بسبب عدم تمكن الوصفيين او اطلاعهم على الاساليب الرياضية الكافية حتى مع تحول علم الاقتصاد وبشكل واسع الى الاسلوب الرياضي والكمي.
 2. وقوع بعض الاقتصاديين تحت تأثير الطابع الرياضي والاغراق في الاسلوب الرياضي بينما الاساليب الرياضية لا تستخدم إلا وسيلة وليست غاية.
 3. هناك بعض المتغيرات والظواهر الاقتصادية غير قابلة للقياس الكمي مما يصعب صياغتها في شكل رياضي.
 4. لا يفرق الاقتصاد الرياضي بين الحل الرياضي الناتج عن الصياغة الرياضية للنظرية الاقتصادية والحل الممكن تحقيقه اقتصاديا وسياسيا واجتماعيا وانسانيا.
- وعلى الرغم من هذه الانتقادات الموجهة للاقتصاد الرياضي إلا أن معظم الاقتصاديين يؤمن باهميته الكبيرة وان له دوراً بارزاً في فهم النظرية الاقتصادية واثبات اساسها وافترضاها ومدلولاتها فضلا عن استخدامها في التحليل.

الاقتصاد الرياضي والاقتصاد القياسي

Mathematical Economics & Econometrics

يقول الاقتصادي (Johnston) ((ان الدور الاساس للاقتصاد القياسي هو التقدير والاختبار الاحصائي للنماذج الاقتصادية)) ، ويتمثل هذا الدور ، أولاً في تحديد او توصيف الأنموذج الاقتصادي بشكل رياضي، وثانياً في تجميع البيانات الاحصائية ذات العلاقة بالمتغيرات التي تظهر في ذلك الأنموذج ، وثالثاً في استخدام البيانات التي تم تجميعها لتقدير معالم او ثوابت الأنموذج الاقتصادي بعد تحويله الى شكل قابل للتقدير الاحصائي بادخال المتغيرات العشوائية الى العلاقات الرياضية للأنموذج (من غير المتطابقات)، واخيراً اخضاع العلاقات التي تم تقديرها احصائياً والتي تكون الأنموذج الاقتصادي المقدر الى مجموعة من الاختبارات الاحصائية والاقتصادية لمعرفة ما اذا كان الأنموذج المقدر احصائياً يعطي صورة قريبة للواقع أم لا.

بناءً على ذلك يمكن القول ان الاقتصاد الرياضي والاقتصاد القياسي يتفاعلا ، أي يؤثر احدهما في الاخر وبشكل متبادل، فالاقتصاد الرياضي يعد الاقتصاد القياسي أنموذجاً اقتصادياً نظرياً دليلاً للعمل القياسي يوضع من قبل الاخير، ومن الناحية المبدئية على الاقل، موضع الاختبار العملي لمعرفة ما اذا كانت نتائج ذلك الأنموذج تتفق او تتعارض مع الواقع ، وفي ضوء تلك النتائج يتم قبول او تعديل او رفض الأنموذج النظري الذي وضع موضع الاختبار العملي. ومع كل ماسبق فإن الاقتصاد القياسي والاقتصاد الرياضي شيان مختلفان وكلاهما يختلف عن الرياضيات الاقتصادية.

إن الحديث عن الرياضيات والاقتصاد الرياضي والاقتصاد القياسي لا بد له ان ينحرف بنا قليلا الى الحديث عن الأنموذج ومفهومه ولاسيما وان كلمة الأنموذج تدخل في شتى العلوم سواء الكمية أو غير الكمية وحرى بنا ان نوضح هذه الكلمة بشيء من التفصيل.

النماذج الاقتصادية: *Economic Models*

يعكس النموذج الاقتصادي العلاقات الاقتصادية التي يتم صياغتها عادة بصيغ رياضية لتوضيح اتجاه هذه العلاقات ، وغالبا ما يشار لهذه العلاقات بالمعادلات الهيكلية، ويتضح من التعريف المذكور ان النماذج الاقتصادية تسهل عملية وضع صورة مبسطة وسهلة الفهم والتحليل لكيفية عمل الأنشطة ضمن اقتصاد معين أو نشاط اقتصادي محدد خلال مدة زمنية معينة في صورة تجريد محدد او رموز او قيم عددية.

مكونات النموذج الاقتصادي: Economic Model Components

يتكون النموذج الاقتصادي في ضوء النظرية الاقتصادية من مجموعة من العناصر والعلاقات الاقتصادية والصيغ الهيكلية التي توضح الهيكل الاساس للنموذج المراد بناؤه.

عناصر النموذج الاقتصادي: Economic model Elements

يتكون النموذج الاقتصادي من العناصر الآتية:-

اولا: المتغيرات *Variables*

ثانيا: الثوابت *Constants*

ثالثا: المعلمات *Parameters*

اولا: المتغيرات Variables

تمثل متغيرات النموذج الاقتصادي أي شيء يتغير مقداره (قيمه) مثل السعر P ، والتكاليف C ، والانتاج Y ، والاستثمار I ، والربح π ، والصادرات X ، والواردات M ، وغيرها من المتغيرات الاقتصادية المعروفة، ويمكن تصنيف المتغيرات التي يتضمنها النموذج الاقتصادي الى عدة انواع وكما يأتي:-

أ- **متغيرات خارجية Exogenous Variables**: وهي المتغيرات التي يتم تحديد قيمتها من خارج النموذج بواسطة عوامل لم تتم مناقشتها داخل النموذج ، وفي بعض الاحيان يتم تحديد قيمتها بواسطة نموذج آخر مختلف عن النموذج الحالي، او بواسطة آليات خارجية قد تكون سياسية او اجتماعية وغيرها وتسمى احيانا بالمتغيرات التحكمية عندما يكون بالامكان التحكم بها *Variables Control*. وتنقسم المتغيرات الخارجية بحسب درجة تأثيرها في النموذج الاقتصادي الى الآتي:-

- **متغيرات خارجية أدواتية تحكمية** : وهي متغيرات خارجية تستخدم أدوات للتحكم او التأثير في المتغيرات الداخلية المستهدفة مثل مستوى الضرائب T أو مستوى الانفاق الحكومي G أو مستوى سعر الفائدة r وغيرها.
- **متغيرات خارجية غير اداتية** : وهي متغيرات خارجية لا تستخدم أدوات للتحكم في او التأثير في المتغيرات الداخلية المستهدفة ، وقد تكون ذات ابعاد غير اقتصادية كأن تكون بيئية او اجتماعية او سكانية او غير ذلك.

ب- **متغيرات داخلية Endogenous Variables**: وهي المتغيرات التي يتم

تحديد قيمتها ضمن النموذج الاقتصادي نفسه عن طريق المعاملات *Coefficients* ، وقيم المتغيرات الخارجية للنموذج، وتنقسم المتغيرات الداخلية الى الآتي:-

- **متغيرات هدفية** : وهي متغيرات يراد استهدافها او التأثير فيها.
- **متغيرات غير هدفية**: لا يراد التحكم بها او التأثير فيها.

وكمثال على المتغيرات الخارجية والداخلية نأخذ النموذج الآتي:-

$$Y=C+I_0+G_0+X_0-M$$

نجد هنا ان كلا من الاستهلاك C ، والدخل القومي Y ، و الواردات M ، هي متغيرات داخلية يمكن تقديرها او تقييمها من خلال معرفتنا للمتغيرات الخارجية، في حين يعد الاستثمار I_0 ، والانفاق الحكومي G_0 ، والصادرات X_0 ، متغيرات خارجية تحدد بفعل قوى وآليات من خارج النموذج، ويلاحظ ان المتغيرات الخارجية تؤثر في المتغيرات الداخلية ولا تتأثر بها، بينما المتغيرات الداخلية تتأثر ببعضها وبالمتغيرات الخارجية.

كما ان هناك انواعا اخرى من المتغيرات قد يحتويها النموذج الاقتصادي يمكن تصنيفها على النحو الآتي:-

1. **المتغيرات المتباطئة زمنيا (المتخلفة زمنيا) Lagged variables**: وهي المتغيرات التي تنتمي الى مدة زمنية سابقة، وكمثال على ذلك الانفاق الشخصي الحالي الذي قد لا يعتمد على الدخل الشخصي المتاح للانفاق في السنة الحالية فقط، ولكن ايضا يعتمد على الدخل الشخصي المتاح للانفاق في سنوات سابقة (مدة الابطاء)، ويمكن توضيح ذلك من خلال معادلة الفروق الآتية:-

$$C_t = c_0 + c_1 Y_t + c_2 Y_{t-1} + c_3 Y_{t-2} + c_m Y_{t-n} + U_t \dots\dots$$

ويطلق على هذه المعادلة بأنموذج مراحل الابطاء (التخلف) الموزعة، وهنا تعتمد القيمة الحالية للمتغير التابع C_t الحالي على المجموع المرجح لمتغيرات القيمة الحالية والقيم السابقة للمتغيرات المستقلة (Y_{t-2}, Y_{t-1}, Y_t) فضلا عن المتغيرات العشوائية (U_t).

2. **المتغيرات العشوائية Random variables**: وهي المتغيرات التي تتولد قيمتها بفعل عملية عشوائية وبذلك يحكمها قانون احتمالي إذ ان المتغير العشوائي عبارة عن حد الخطأ Error term والذي يمثل المتغيرات التي تؤثر في الانفاق الاستهلاكي (كما في مثالنا السابق) والتي يصعب اخذها في الاعتبار بوضوح.

ثانيا: الثوابت Constants

يعرف الثابت بانه كمية او مقدار او رمز جبري لا تتغير قيمته مثل 7، 9، 6، c، b، وهو عكس المتغير ويسمى احيانا بثابت التقاطع *Intercept*، وتظهر هذه الثوابت منفردة في الانموذج الاقتصادي ويسمى بالحد المطلق *Absolute term*، او انها تظهر بصورة مقترنة بالمتغيرات، فإذا ظهرت مقترنة بالمتغيرات تسمى معاملات *Coefficients* او بالميل *Slope* فمثلا $7P$ في هذه الحالة يسمى 7 بمعامل او بميل المتغير P . فمثلا معادلة الخط المستقيم $y=a+bx$ وهي دالة خطية من الدرجة الاولى، بمعنى انها تطبق على أي خط مستقيم مثل $y=\frac{1}{2}+4x$ او $y=5+6x$ ، أي ان a, b تكون معاملات ثابتة وهذه الثوابت او المعلمات تكتب بالرموز الانجليزية او اللاتينية وهي معاملات الانموذج الاقتصادي *Parameters*، أما قيم هذه المعلمات والتي هي $(4, \frac{1}{2})$ و $(6, 5)$ فيطلق عليها معاملات (*Coefficients*) وهذه المعلمات تشكل الجزء الثالث من عناصر الانموذج الاقتصادي.

العلاقات في الانموذج الاقتصادي:

تعرف العلاقات في الانموذج الاقتصادي بانها مجموعة من الاليات يمكن استخدامها في تحديد حجم التأثير المتبادل بين عناصر الانموذج الاقتصادي، وتسمى العلاقات بسلوك الانموذج

الاقتصادي او ديناميكية المتغيرات الاقتصادية مع بعضها ، وتندرج تحت هذا العنوان بعض العلاقات الاقتصادية منها:-

1. العلاقات الاقتصادية السلوكية **Behavioral Relationships** : تستخدم العلاقات السلوكية لوصف سلوك الوحدات الاقتصادية كسلوك المستهلكين وسلوك المنتجين وغيرها من سلوك الوحدات الاقتصادية محل الدراسة، فمثلا لمعرفة متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي Y نجد ان:

$$Y = \frac{GDI}{N}$$

إذ ان ، GDI : الناتج المحلي الاجمالي ، و N عدد السكان .

2. العلاقات الاقتصادية الفنية **Technical Relationships** : هي العلاقات التي تشرح او تصف الارتباط الفني لمتغير بمتغير آخر ، مثل العلاقة بين مستوى الانتاج من منتج ما والمدخلات اللازمة لانتاج هذا المنتج، كالعلاقة التي توضحها دالة كوب دوكلان للانتاج.

$$Q = AK^\alpha L^\beta$$

اذ ان:-

$$Q = \text{حجم الانتاج} = A = \text{معلمة الكفاءة}$$

$$K = \text{راس المال المستخدم} = \alpha = \text{مرونة الانتاج بالنسبة لعنصر راس المال}$$

$$L = \text{العمل} = \beta = \text{مرونة الانتاج بالنسبة لعنصر العمل}$$

3. العلاقات الاقتصادية الجزئية والكلية **Micro & Macro Relationships** : تمثل العلاقات الجزئية **Micro Relationships** العلاقة التي تتعلق بالوحدات الاقتصادية وتتناول السلوك الاقتصادي لتلك الوحدات، وهي قد تكون جزئية سلوكية ، كعلاقة العرض والطلب على سلعة معينة ، أي علاقة طلب المستهلك على سلعة ما واسعار تلك السلعة واسعار السلعة البديلة ودخل المستهلك وكما موضحة بالصيغة الآتية:-

$$Q_d = a + b_1 P_1 + b_2 P_2 + b_3 Y$$

اذ ان:-

$$Q_d = \text{الكمية المطلوبة} ، P_1 = \text{سعر السلعة المطلوبة} ، P_2 = \text{سعر السلعة البديلة}$$

$$Y = \text{دخل المستهلك} ، (b_3, b_2, b_1, a) = \text{معلمات}$$

أما العلاقات الكلية **Macro Relationships** فهي تلك العلاقات التي تربط بين متغيرات اقتصادية تتصل بسلوك المتغيرات الاقتصادية العامة والبنية العامة للاقتصاد ، بمعنى ان العلاقات الكلية تشمل قطاعات كاملة في الاقتصاد مثل العلاقة الكلية للاستهلاك الكلي (القومي ويسمى احيانا الوطني) والاستثمار العام والدخل القومي (الوطني) وغيرها من العلاقات والتي منها المعادلة الهيكلية للدخل القومي:-

$$Y = C + I + G_0$$

$$C = C_0 + c_1 Y$$

$$I = I_0 - ir$$

وبدورها قد تكون العلاقات الكلية فنية او سلوكية وهكذا.

4. العلاقات الاقتصادية الساكنة **Static Relationships** : هي العلاقات التي لا يكون الزمن احد متغيراتها او مؤثرا في تغيير قيم احد المتغيرات الداخلة فيها (أي من دون مدد إبطاء زمني) مثل نموذج ساكن لتعظيم منفعة المستهلك والعلاقات الساكنة مختلفة

، فقد تكون جزئية سلوكية او قد تكون كلية سلوكية وقد تكون جزئية فنية او كلية فنية وما الى ذلك.

5. **العلاقات الاقتصادية الحركية *Dynamic Relationships*** : وهي تلك العلاقات التي يكون الزمن احد متغيراتها او مؤثرا في احد متغيراتها، فالعلاقات المتحركة توضح كيفية تأثير الزمن في المتغيرات الاقتصادية ، وتعد هذه العلاقات اكثر واقعية وقد تكون هذه العلاقات متحركة مستمرة او متصلة *Continuous* ويمكن التعبير عنها بمعادلات تفاضلية ، او قد تكون علاقات متحركة منفصلة او متقطعة *Discrete* ويمكن التعبير عنها بمعادلات فروق وكمثال على العلاقات الحركية التي يمكن التعبير عنها وفق الدالة الاتية:

$$C = c_0 + c_1 Y + c_2 Y_{t-1}$$

إذ تشير C الى متوسط استهلاك الفرد من السلع المنتجة في السنة الجارية ، في حين تمثل Y الدخل النقدي الحقيقي الفردي في السنة الجارية ، بينما تشير Y_{t-1} الدخل النقدي في السنة السابقة ، اما كلا من c_2, c_1, c_0 فتمثل معلمات الأنموذج الاقتصادي، وتعد هذه العلاقة سلوكية كلية حركية فمن حيث كونها سلوكية فلأنها تصف سلوك متوسط استهلاك الفرد عندما يتغير الدخل، اما كونها علاقة كلية فلأنها تصف سلوك المستهلكين في المتوسط ككل وليست وصفاً لمستهلك واحد، اما كونها علاقة حركية لأن المستهلكين لا ينفصلون بالدخل في المرحلة الحالية فحسب بل بالمرحل السابقة ايضا.

6. **العلاقات الاقتصادية التعريفية *Definitional Relationships*** : وهي العلاقات التي تعبر عن علاقة اقتصادية ناتجة عن تعاريف متفق عليها ، او هي العلاقات التي تعرف احد المتغيرات تعريفا غير مشروط ، أي انها معادلات محاسبية ، فإذا عرفنا الدخل (Y) بأنه يساوي الاستهلاك (C) والادخار (S) فإنه يمكننا القول ان الادخار يساوي الدخل ناقصا الاستهلاك:-

$$Y = C + S \rightarrow S = Y - C$$

$$S = I \rightarrow I = Y - C$$

7. **العلاقات الاقتصادية التنظيمية *Organizational Relationships*** : وتسمى تنظيمية او تشريعية لان المجتمع هو الذي ينظمها ، وهي تستخدم لوضع متغيرات تحدد مسبقا من خلال التشريعات والقوانين التنظيمية في المجتمع ، وكمثال على ذلك العلاقة بين الحصيلة الضريبية والمبيعات من سلعة معينة ، إذ ان الحصيلة الضريبية تساوي المعامل الضريبي مضروبا في قيمة المبيعات أي ان:

$$T_x = t.S$$

إذ يمثل t المعامل الضريبي بينما تمثل S قيمة المبيعات وهذه العلاقة تعد تنظيمية تعريفية كلية.

8. **العلاقات الخطية وغير الخطية *Linear & Non Linear Relationships***

أ- **العلاقات الخطية *Linear Relationships***: تعرف العلاقة الخطية بانها تلك التي تتخذ معادلتها الصيغة الخطية ، وتظهر متغيرات هذه العلاقات في صورة معادلات من الدرجة الاولى والتي يعبر عنها بيانيا في صورة خط مستقيم، وهنا يمكن التمييز بين نوعين من العلاقات الخطية هما:

• العلاقات الخطية البسيطة *Simple Linear Relationships*: وهي تلك العلاقة التي تتكون من معادلة واحدة معالمها خطية وتحتوي على متغيرين فقط ، مثل دالة الاستهلاك $C=c_0+c_1Y$ ، وكذلك دالة الطلب $Q_d=a-bF$ ، ودالة العرض $Q_s=-c+dF$.

• العلاقات الخطية العامة *General Linear Relationships* : وتسمى بالأنموذج الخطي العام وتتكون من متغيرين مستقلين او اكثر ، وكلما ازداد عدد المتغيرات كلما اصبحت العلاقة اكثر تعقيدا مما يجعل من الضروري استخدام المصفوفات لحلها ، وتسمى ايضا العلاقات الخطية متعددة المتغيرات وكمثال على ذلك معادلة الطلب على سلعة معينة والتي تعتمد الكمية المطلوبة فيها على سعر السلعة موضوع الدراسة ودخل المستهلك كما يمكن اضافة عوامل اخرى وسنقتصر هنا على متغيرين مستقلين فقط:-

$$Q_d=a-b_1P+b_2Y$$

ب- العلاقات غير الخطية *Non Linear Relations*: هنا تكون متغيرات العلاقة الاقتصادية او بعضها تحمل أسا اعلى من الدرجة الاولى ، ولا تشكل هذه العلاقة خطا مستقيما ، واي علاقة مرفوعة لأس غير الواحد تعد علاقة غير خطية ولا تمثل خطا مستقيما ، وكمثال على ذلك دالة انتاج كوب – دوكلاص

$$Q=AK^{\alpha}L^{\beta}$$

خطوات بناء الأنموذج الاقتصادي

Steps of Building Economic Model

تمثل هذه الخطوات امكانية تحويل الانموذج الاقتصادي الوصفي *Descriptive Economic Model* الى انموذج اقتصادي رياضي *Mathematical Economic Model* وتسمى هذه الخطوات بخطوات توصيف الانموذج *Specification of the model* :

1. **تحديد متغيرات الأنموذج *Variables Determination*** : وهنا يتم تحديد المتغيرات الخارجية والداخلية للظاهرة محل البحث.
2. **وضع الفروض الاقتصادية *Economic Assumptions*** : تعد هذه الخطوة مهمة جدا وتعتمد على الفروض والمعطيات والنظريات الاقتصادية المعروفة لتحديد نوع العلاقة واتجاه وطبيعة العلاقة بين المتغيرات الاقتصادية ، فمثلا نقول ان شرط التوازن يحدث عندما تتساوى الكمية المعروضة مع الكمية المطلوبة ، او نقول مثلا ان الكمية المطلوبة دالة متناقصة في السعر (*Decreasing Function*) وهكذا.
3. **تحديد الشكل الرياضي للأنموذج الاقتصادي *Mathematical form*** *Determination* وهنا يتم تحديد المتغيرات ونوع العلاقات بين هذه المتغيرات والمعادلات ودرجتها ومدى تجانسها واتساقها وارتباطها مع بعضها ومع هدف الأنموذج الرياضي.
4. **الحل الرياضي للأنموذج *Mathematical Solution*** : ونعني بالحل الرياضي ايجاد القيم التي تحقق توازن الأنموذج الاقتصادي ، وهذا يعتمد على عدد معادلات الأنموذج

وعدد متغيراتها ودرجاتها ويتم هذا باستخدام الطرائق الرياضية البسيطة او الجبر الخطي او غيرها من الاساليب الرياضية.

5. التمثيل البياني للأنموذج الاقتصادي *Graphical Presentation* : وهو العرض البياني للأنموذج الاقتصادي أي تمثيل العلاقة بين اهم متغيرين او ثلاثة في اقصى حد مما يساعد في تبسيط فهم تركيب الأنموذج.

انواع الدوال *Types of Functions*

يعبر عن الدالة بشكل عام بانها علاقة بين متغيرين واكثر. وعلى وفق ذلك يمكن تقسيم الدوال الى مجموعتين رئيسيتين هما:-

1. الدوال ذات المتغير الواحد *Functions of one variable* :- وهنا يكون المتغير التابع دالة لمتغير مستقل واحد فقط مثل الصيغة الآتية: $y=f(x)$. وتدرج تحت هذا النوع الدوال الآتية:-

- الدالة الخطية *Linear Function* وتأخذ الصيغة الآتية $y=a_0+a_1x$
- الدوال غير الخطية *Non Linear Functions*: وهي دوال الدرجة الثانية او الدرجة الثالثة او اكثر وتأخذ الصيغ الآتية:-
 - أ- الدالة التربيعية *Quadratic Function*: ويعبر عنها بالصيغة الآتية: $y=a_0+a_1x+a_2x^2$.
 - ب- الدالة التكعيبية *Cubic Function*: وتأخذ الصيغة الآتية: $y=a_0+a_1x+a_2x^2+a_3x^3$
- الدوال اللوغاريتمية *Logarithmic Functions* : يمكن كتابتها صيغتها $y=\log x$:
- الدوال الاسية *Exponential Functions*: يعبر عنها بالصيغة الآتية: $y=b^x$

2- الدوال ذات متغيرين او اكثر *Functions of two or more variables* : تجدر الإشارة الى ان معظم الدوال الاقتصادية تكون ذات متغيرين او اكثر كدوال الطلب والعرض إذ يتاثر المتغير التابع بمجموعة من العوامل وليس بعامل واحد ، وبشكل عام يمكن كتابة الصيغة العامة لهذه الدوال بالشكل الآتي:

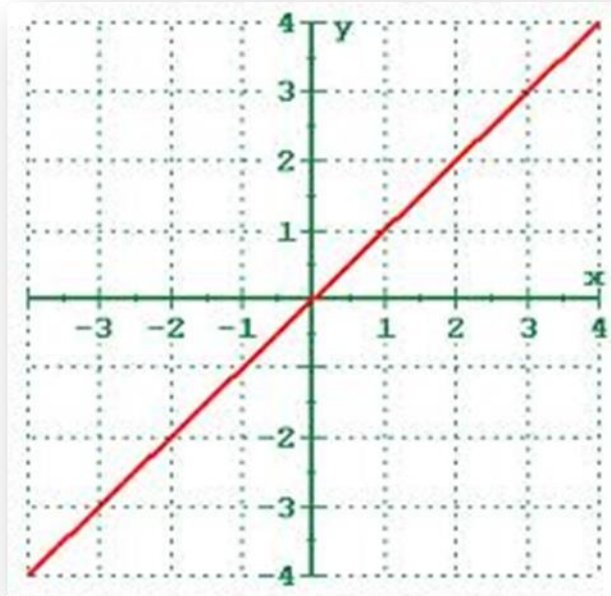
$$y = f(x, z, w)$$

ولو عبرنا عن دالة الطلب متعددة المتغيرات فيمكن كتابتها كما يأتي:-

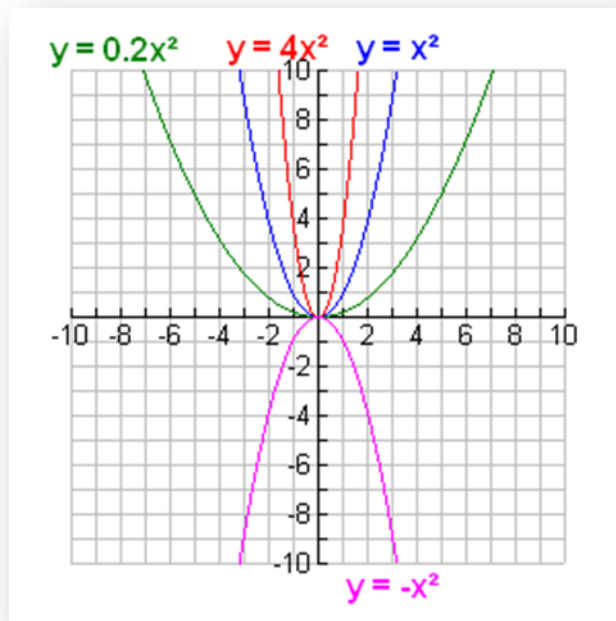
$$Q_d = f(P_x, P_y, I, T)$$

فيعبر عن سعر السلعة بالمتغير P_x ، وعن اسعار السلع الاخرى P_y ، وعن الدخل I ، وعن الاذواق T .

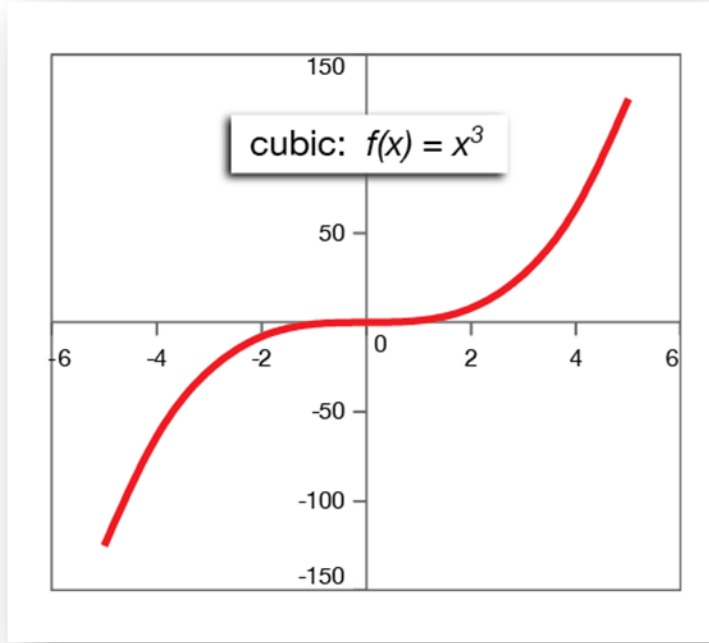
يشير الشكل البياني الآتي إلى اشكال الدوال المختلفة :



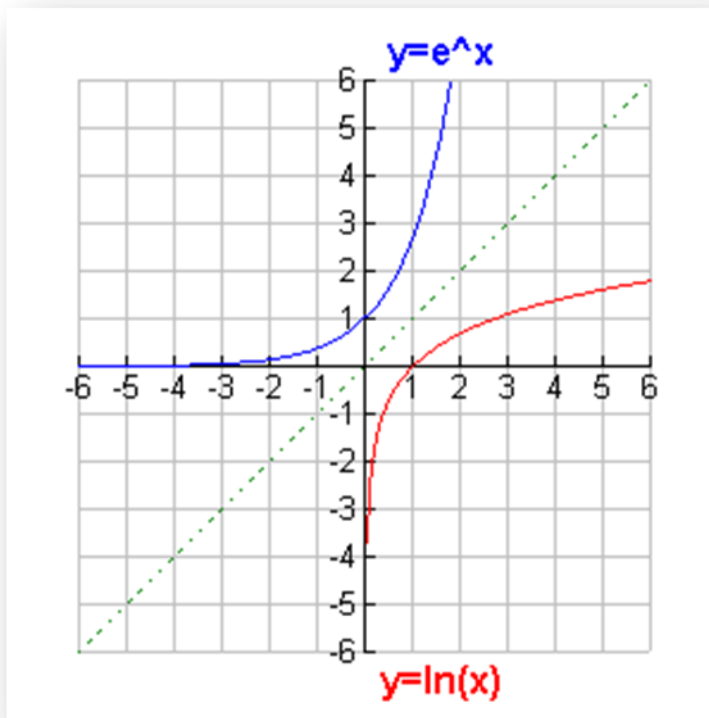
الدالة الخطية



الدالة التربيعية



الدالة التكعيبة



الدالة الاسية والدالة اللوغاريتمية

شكل (1) التمثيل البياني لاشكال الدوال المختلفة

مصادر الفصل الاول //

1. ابي محمد صبري الوتار و اثيل عبد الجبار الجومرد – مدخل الى الاقتصاد الرياضي – دار الكتب للطباعة والنشر – جامعة الموصل- العراق- 1993.
2. اسس الاقتصاد الرياضي . كتاب منشور على شبكة المعلومات.
3. حسين علي بخيت - مبادئ الاقتصاد الرياضي- كلية الادارة والاقتصاد – جامعة بغداد – 2000.
4. الرياضيات الاقتصادية – كتاب منشور على شبكة المعلومات.
5. شمعون شمعون – الرياضيات الاقتصادية – ديوان المطبوعات الجامعية – الساحة المركزية – الجزائر- منشور على شبكة المعلومات.
6. مجلة العلوم – 1997- مؤسسة الكويت للتقدم العلمي – منشور على الموقع الالكتروني www.google.com
- 7- Chiang.C Alpha. Fundamental Methods of Mathematical Economics.3rd edition.McGraw-Hill,Inc.1984

الفصل الثاني

تحليل التوازن في الاقتصاد

Equilibrium Analysis in Economic

يهدف هذا الفصل إلى التعرف على:

- مفهوم وأنواع التوازن
- التوازن الجزئي والتوازن الكلي
- تأثير الضرائب والاعانات الانتاجية في التوازن
- التوازن في سوق ذي سلعتين واكثر
- التوازن في النماذج غير الخطية
- استخدام المصفوفات في التوازن